



**M**  
MIRTA

# Lo Showroom Digitale



# Chi siamo



Siamo una giovane azienda in forte crescita, con un network affermato di istituzioni e advisor nel mondo della moda.

## Su Mirta

**300+**

Brand di Moda  
+100 / anno

**80+**

Paesi Target  
100 entro il 2023

**500k+**

Visite al Sito  
+250% / anno

**30+**

Dipendenti

## Distribuzione

**50%**

Nord America

**30%**

Apac

**20%**

Europa

## Advisors



Francesco Tombolini  
Wholesale Executive

GUCCI  
GIORGIO ARMAN  
CBI  
CANESA BUYER ITALIA



Alberto Grignolo  
Top Manager

YOOX



Alex Samwer  
Imprenditore  
zalando



Mario Filippi Coccetta  
Imprenditore  
FABIANA FILIPPI

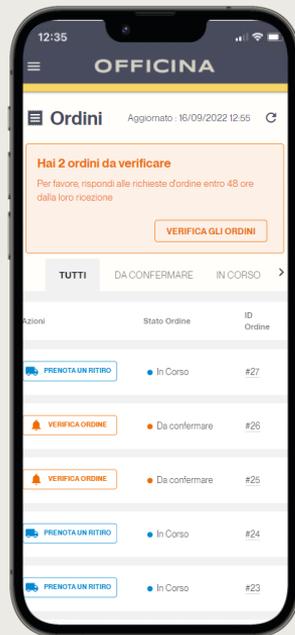
# Mirta rivoluziona il mondo wholesale



Pagina brand



Catalogo digitale



Post-order  
automatizzato

## 1. Marketplace

Permette di connettersi con **buyer internazionali** generando **nuovo business** per i brand

## 2. Officina

**Semplifica** la gestione del **post order** dal pagamento alla spedizione, alla fatturazione e sdoganamento

# 1. Marketplace: aumenta la tua visibilità a livello internazionale



## Digital Marketing

Verso clienti e aree geografiche target



## Pagamenti flessibili per i tuoi clienti

Termini di pagamento fino a 60 giorni



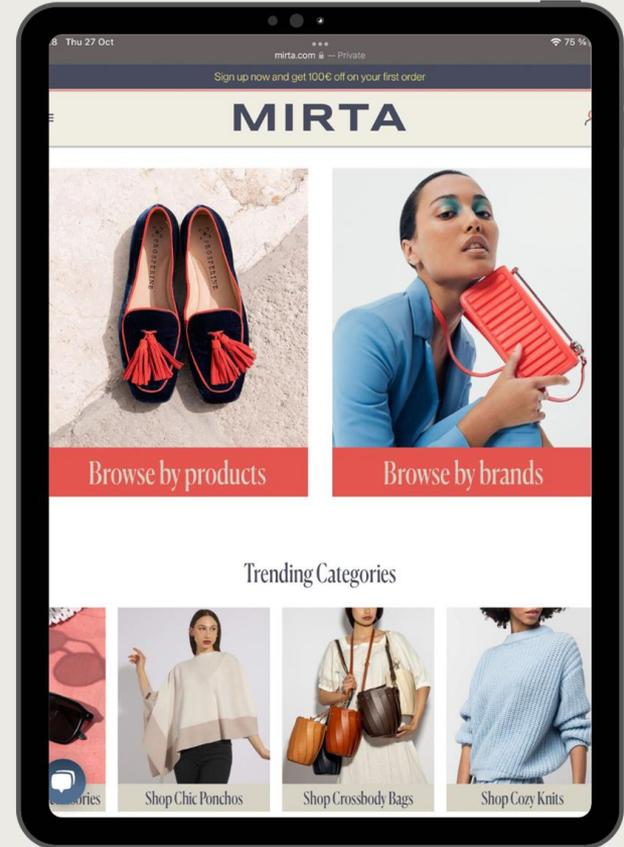
## Partnership locali

Network esistente di agenti e showroom



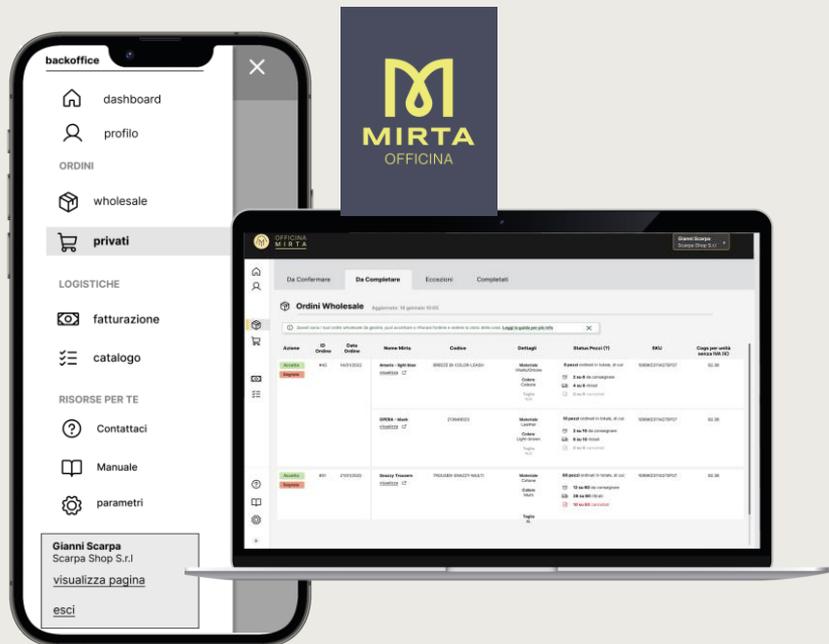
## Ampia customer base

Introduzione a 5000+ retail partners





## 2. Officina: lo strumento per semplificare la gestione degli ordini



**Gestione a 360° di post order e logistica**  
Pagamenti, spedizioni, dazi e fatturazione gestiti da Mirta



**Ordini in tempo reale**  
Con la possibilità di accettare/rifiutare gli ordini, selezionando i punti vendita



**Rubrica clienti**  
Informazione e comunicazioni con i buyer

# I brand iniziano a vendere su Mirta e ne sono **entusiasti**

Reviews 3,426 • Excellent  
 4.9  
 VERIFIED COMPANY ★ Trustpilot

## Outstanding reviews



**Alessandro and Carola**

Mirta ci semplifica la vita. Si occupa dell'intero processo di post ordine che può richiedere ore in una realtà come la nostra



**Barbara**

Mirta apre nuovi mercati per il mio brand... Mi ha aiutato a entrare nelle boutique statunitensi, cosa che per me sarebbe stata impossibile in questa fase



**Francesco**

Mirta è più di una piattaforma, sono persone: ho un Account Manager che mi aiuta a migliorare le mie prestazioni e a sviluppare il mio brand

## Vendite medie mensili dei brand su Mirta

I brand all'interno di Mirta hanno una crescita esponenziale



# Opportunità all'interno di Mirta



1

**Live shopping**  
con influencer  
internazionali in cui i  
clienti possono effettuare  
ordini durante la diretta

## Fiere fisiche

spazio dedicato al brand all'interno di  
un'area di Mirta e visibilità nella  
sezione dedicata alla fiera su  
mirta.com

2



Mipel 2022

3



Pop Up, Piazza della Signoria (FI)

## Pop-up Stores

possibilità di vendere i  
prodotti in location  
strategiche nelle  
principali città italiane

4



7 Handbag Trends to Have in Store  
for Fall 2022

# Le nostre commissioni

0%

Commissione sui vostri attuali clienti  
(anche se gestiti da agenti)

10%

Commissione standard

20%

Commissione sul primo ordine  
di nuovi clienti

## Cosa include la commissione?

- Gestione post order (incl. spedizione e sdoganamento)
- Costi di marketing ed esposizione sui nostri canali social
- Team dedicato all'acquisizione di nuovi clienti
- Account Manager per il brand
- Customer service e pagamenti a 60 giorni per i vostri clienti

# Flusso di collaborazione: entrare a far parte di Mirta è molto semplice!

