

THE “5-MINUTE SPEECH”: developing a clear, concise & convincing communication style

Torino, 23 e 30 settembre 2014

SCHEDA TECNICA

PROGRAMMA

● Developing a winning presentation strategy

- Working effectively in a second language
- Key cross-cultural communication techniques
- Italian vs English: a strategy to communicate
- Assessing my cultural context
- Effective communications in English
- Creating a shared pattern of speech
- Creating the right impression

● Developing Key Performance Tools

- Developing the language tools
- The purpose, planning the pyramid, organizing information
- The Message

● My Unique Selling/Value Proposition

- Elements of a successful UVP/USP
 - Identifying and pitching my UVP/USP
 - Features Advantages Benefits
 - Benchmarking my company/product/service
 - Differentiating yourself – identifying your point of uniqueness
 - Developing & creating my UVP/USP
- #### ● The ‘5-minute speech’/Elevator speech
- Creating your pitch/elevator speech: the 4-step formula
 - Adapting language to suit pitch/elevator speech types

- Do's & Don'ts
 - Targeting the audience
 - Targeting your speech
 - Developing and creating my elevator speech
 - Delivering my pitch/elevator speech
- #### ● The ‘5-minute speech’ presentation & multimedia support

- Mini presentations & pitches: tips and techniques
- Developing & delivering a short presentation in Power Point, Prezi, poster format, etc..
- Handling listener/audience objections/interaction
- Simulation – Power Point/multimedia presentations

● My performance

- Evaluating listener types
- Adapting my performance to the listener
- Managing and controlling the presentation techniques
- My values and my performance
- Body language
- Decision-makers & critical listeners
- Handling questions
- Overcoming nerves

● Following & applied tasks/simulation

Sede di svolgimento: Ceipiemonte Scpa – Corso Regio Parco 27 – Torino

Orario: 9:00 – 18:00

Relatore: Dott. Marcus L. Baines

Condizioni di partecipazione

Il corso è riservato alle imprese aderenti ai PIF **Ecompanies, Piemonte Health & Wellness, Think Up e Torino Piemonte Graphic Arts & Excellences**. Grazie a tali progetti l'adesione è **gratuita**, salvo versamento di una cauzione di € 200,00 che sarà restituita al termine dell'iniziativa, a fronte della effettiva partecipazione. Il corso è a numero chiuso: le adesioni verranno accettate in base all'ordine di arrivo fino ad un **numero massimo di 12 persone** (1 referente per azienda).

Modalità di iscrizione

Per aderire occorre cliccare su “**nuova iscrizione**” e seguire le indicazioni per la compilazione e l'invio del modulo di adesione. A procedura ultimata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato. Il suddetto modulo dovrà essere stampato, firmato e inviato a Ceipiemonte, contestualmente alla contabile bancaria, che attesti l'avvenuto pagamento della somma di € 200,00, da versare a titolo di cauzione tramite bonifico bancario a: Ceipiemonte Scpa, INTESA SAN PAOLO S.P.A., Filiale di Torino – Via Monte di Pietà 32 – 10122 – Torino, C/C 100000063846, ABI 03069, CAB 09217, CIN X, IBAN IT21X0306909217100000063846, entro il **17 settembre**, via fax (011 6965456) o e-mail (formazione-operatori@centroestero.org).

Gestito da



Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione Scpa

C.so Regio Parco 27 - 10152 Torino - ITALY

Settore formazione – Michela Francescato

Tel. +39 011 6700.582 Fax +39 011 6965456

e-mail: formazione-operatori@centroestero.org

www.centroestero.org



iniziativa cofinanziata con Fondo di Sviluppo e Coesione

www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione