

**THE “5-MINUTE SPEECH”:  
developing a clear, concise & convincing communication style**  
Torino, 6 e 13 febbraio 2014

**SCHEDA TECNICA**

**PROGRAMMA**

- **Developing a winning presentation strategy**
  - Working effectively in a second language
  - Key cross-cultural communication techniques
  - Italian vs English: a strategy to communicate
  - Assessing my cultural context
  - Effective communications in English
  - Creating a shared pattern of speech
  - Creating the right impression
- **Developing Key Performance Tools**
  - Developing the language tools
  - The purpose, planning the pyramid, organizing information
  - The Message
- **My Unique Selling/Value Proposition**
  - Elements of a successful UVP/USP
  - Identifying and pitching my UVP/USP
  - Features Advantages Benefits
  - Benchmarking my company/product/service
  - Differentiating yourself – identifying your point of uniqueness
  - Developing & creating my UVP/USP
- **The ‘5-minute speech’/Elevator speech**
  - Creating your pitch/elevator speech: the 4-step formula
  - Adapting language to suit pitch/elevator speech types
- Do’s & Don’ts
- Targeting the audience
- Targeting your speech
- Developing and creating my elevator speech
- Delivering my pitch/elevator speech
- **The ‘5-minute speech’ presentation & multimedia support**
  - Mini presentations & pitches: tips and techniques
  - Developing & delivering a short presentation in Power Point, Prezi, poster format, etc..
  - Handling listener/audience objections/interaction
  - Simulation – Power Point/multimedia presentations
- **My performance**
  - Evaluating listener types
  - Adapting my performance to the listener
  - Managing and controlling the presentation techniques
  - My values and my performance
  - Body language
  - Decision-makers & critical listeners
  - Handling questions
  - Overcoming nerves
- **Following & applied tasks/simulation**

**Sede di svolgimento:** Ceipiemonte Scpa – Corso Regio Parco 27 – Torino

**Orario:** 9:00 – 18:00

**Relatore:** Dott. Marcus L. Baines

**Condizioni di partecipazione**

Il corso è riservato alle imprese aderenti ai PIF “**Design Building Living**”, “**Ecompanies**”, “**Infrastructure & Logistics**”, “**Piemonte Food Excellence**”, “**Piemonte Health & Wellness**”, “**Piemonte Major Appliances**”, “**Piemonte Naval Technology**”, “**Think Up**” e “**Torino Piemonte Aerospace**”. Grazie a tali progetti la partecipazione è **gratuita**, salvo versamento di una cauzione di € 200,00 che sarà restituita al termine dell’iniziativa, a fronte della effettiva partecipazione. Il corso è a numero chiuso : le adesioni verranno accettate in base all’ordine di arrivo fino ad un **numero massimo di 12 persone** (1 referente per azienda).

**Modalità di iscrizione**

Per aderire occorre compilare il Modulo di Adesione che compare cliccando su “**nuova iscrizione**”. A procedura ultimata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al Modulo di Adesione compilato. Il suddetto modulo dovrà essere stampato, firmato e inviato a Ceipiemonte, contestualmente alla contabile bancaria, che attesti l’avvenuto pagamento della somma di € 200,00, da versare a titolo di cauzione tramite bonifico bancario a: Ceipiemonte Scpa, INTESA SAN PAOLO S.P.A., Filiale di Torino – Via Monte di Pietà 32 – 10122 – Torino, C/C 100000063846, ABI 03069, CAB 09217, CIN X, IBAN IT21X0306909217100000063846, entro il **31 gennaio**, via fax (011 6965456) o e-mail ([formazione-operatori@centroestero.org](mailto:formazione-operatori@centroestero.org)).



Per informazioni  
**Centro Estero per l’Internazionalizzazione S.c.p.a.**  
C.so Regio Parco 27 – 10152 – Torino  
Settore formazione – Michela Francescato Tel. +39 011 6700.582 Fax +39 011 6965456  
[formazione-operatori@centroestero.org](mailto:formazione-operatori@centroestero.org)  
[www.centroestero.org](http://www.centroestero.org)



iniziativa cofinanziata con Fondo di Sviluppo e Coesione

[www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione](http://www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione)