Tavolo di lavoro "How to make your international business presentation a success" - Torino, 4 marzo 2016

Torino, 4 marzo, 14,00-15,30

"How to make your international business presentation a success"

Maurizio Basso, Mentor del progetto *Mentoring for International Growth*

Torino, 4 marzo 14,00-15,30

Vuoi ottimizzare e massimizzare le tue opportunità di contatto con controparti straniere in occasione di visite e B2B? Comunica efficacemente le tue capacità e i tuoi punti di forza senza dimenticare il contesto culturale in cui ti trovi!

Come? Partecipa all'incontro del **4 marzo** con Maurizio Basso*, Mentor all'interno del progetto "Mentoring for International Growth" iniziativa della Camera di commercio di Torino.

Everybody knows that a great presentation can make or break a deal. But how do you ensure yours will be a success, especially in a different cultural settings? During the meeting you will learn the pillars of a great business pitch: what to do before, during and after the meeting to increase your chances of getting your order.

Non perdere l'occasione per migliorare le tue capacità di relazionarti con business partner internazionali: preparati con quesiti e domande specifiche per rendere la sessione veramente interattiva!

Un particolare focus sarà dedicato al mercato U.S.A.

L'iniziativa rientra nei **Progetti Integrati di Filiera** (PIF) e nel **Progetto Integrato di Mercato** (PIM) **Area Nafta**, gestiti dal Centro Estero per l'Internazionalizzazione (Ceipiemonte) su incarico di Regione Piemonte, Unioncamere Piemonte, Camere di commercio di Piemonte e Valle d'Aosta e cofinanziati con il Fondo di Sviluppo e Coesione.

SCADENZA ADESIONI: 3 marzo ore 16,00
DISPONIBILITA' DI POSTI LIMITATA: 40

LUOGO INCONTRO: Palazzo Birago, Via Carlo Alberto 16, 10125 Torino (TBC)

Per aderire occorre cliccare su "Nuova iscrizione", seguire le indicazioni per la compilazione e l'invio del modulo di adesione.
Attenzione: Le adesioni saranno accolte secondo l'ordine d'arrivo fino ad esaurimento dei posti disponibili. Sarà data precedenza alle aziende:

- PIF già iscritte alle iniziative di Ceipiemonte o di ICE in particolare rivolte al mercato statunitense;
- che abbiano preso parte alle attività preparatorie in occasione del tavolo USA.

**Maurizio Basso is a charismatic business coach and mentor. He brings 20 years of experience in Europe, the U.S., and Asia, and a passion for helping managers and executives achieve performance leaps. Maurizio has trained thousands of sales and marketing professionals in his career. His unique methodology, based on core fundamental success principles, is shaped by experience on five continents.*

For 11 years, Maurizio served as National Instruments' (NI) International Sales Director for China, Korea and Taiwan where he achieved 9X growth and led a team of 450+ people to generate over half a billion dollars in sales. He then devoted 3 years to build the first Coaching and Mentoring program in NI as Talent Development Director for Emerging Markets, before founding EXEC Consulting LLC.

His full professional resume can be found in LinkedIn at:
http://www.linkedin.com/in/maurizio

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 04.03.2016
- **Orario:** 14:00 - 15:30
- **Luogo:** Palazzo Birago, Via Carlo Alberto 16, 10125 Torino
- **Sala:** Giunta
- **Città:** Torino
- **Posti totali:** 40
- **Posti disponibili:** 32
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 26.02.2016
- **Data fine iscrizioni:** 03.03.2016
- **Orario fine iscrizioni:** 17:00

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino

Stefania Andresciani

Tel. +39 0116700580+39 0116700580/ Fax +39 011 6965456

Email stefania.andresciani@centroestero.org

Call
Send SMS
Call from mobile
Add to Skype
You'll need Skype CreditFree via Skype