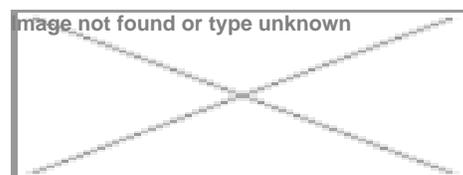
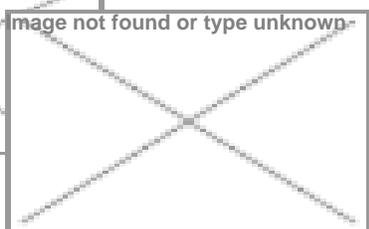
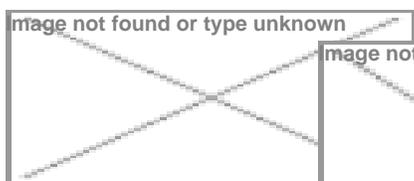


# BUSINESS TALK WEBINAR VENDERE ON LINE: STRUMENTI E STRATEGIE

Cuneo, 11 dicembre 2020



## BUSINESS TALK WEBINAR VENDERE ON LINE: STRUMENTI E STRATEGIE

Cuneo, 11 dicembre 2020 – ore 10:00 – 11:30

Accelera la crescita degli acquisti online di prodotti: **l'e-Commerce raggiungerà i 22,7 miliardi** nel 2020 (+26%), 4,7 miliardi di euro in più rispetto al 2019. I settori che sono in maggiore crescita sono i comparti più emergenti nell'e-commerce quali il **food&grocery** che genera 2,5 miliardi di euro (+56%) e l'arredamento e home living, con un giro d'affari di 2,3 miliardi di euro e un indice di crescita che si attesta sul +30%. I dati sono destinati a crescere in quanto la pandemia e i conseguenti lockdown hanno fatto aumentare la domanda di prodotti on line, e gli acquisti fatti dai consumatori italiani varranno, nel 2020, 22,7 miliardi di euro, ben 4,7 miliardi in più rispetto al 2019. Questo webinar è dedicato alle imprese di Cuneo che avranno l'opportunità di capire, da un esperto di sviluppo business sui mercati

esteri, come poter affrontare questa sfida che rappresenta un'opportunità di business interessante ma che deve essere preparata e valutata attentamente per coglierne i reali vantaggi.

Questo appuntamento, al quale si potrà accedere gratuitamente, prevede una sessione di presentazione, al termine del quale sarà possibile porre quesiti al relatore.

I Business Talks sono un'iniziativa finanziata dalla CCIAA di Cuneo e gestita dal Centro Estero per l'Internazionalizzazione.

## PROGRAMMA

h. 10:00 - 11:00

### **Apertura della sessione**

Saluto della CCIAA Cuneo

### **Vendere on line: strumenti e strategie**

- Approccio vendite virtuali mix tra off e on line
- Commercio elettronico e-commerce, market place una finestra per vendere all'estero
- Nuove funzionalità e-bay e amazon per la promozione dei prodotti
- Gestire la logistica per un corretto processo di delivery con i nuovi strumenti on line
- LinkedIn come cercare le buyer persona e utilizzare il sales navigator

*Relatore: Giuseppe Pizzi, esperto sviluppo business on line e off line*

h. 11:00 - 11:30

Dibattito e chiusura Webinar

## DATA

11 dicembre

## ORARIO

10:00 – 11:30

## SCADENZA ADESIONI

10 dicembre 2020

## MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

La partecipazione è gratuita, previa iscrizione.

Per aderire occorre cliccare su "**Partecipa**" e seguire le indicazioni per l'adesione.

***Le credenziali per l'accesso al webinar, tramite la piattaforma Go ToMeeting, saranno inviate il giorno precedente l'evento.***

### Per informazioni

Annalisa Gamba - Sonia Baldassarre - Paola Telera

tel. (+39) 011 6700.626 - 650 - 639

mail : [sviluppobusiness@centroestero.org](mailto:sviluppobusiness@centroestero.org)

### [Stampa](#)

## Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 11.12.2020
- **Orario:** 10:00 - 12:00

- **Città:** Cuneo ( Italia )
- **Posti totali:** 150
- **Posti disponibili:** 111
- **Data inizio iscrizioni:** 03.12.2020
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 10.12.2020
- **Orario fine iscrizioni:** 13:00

## Per informazioni

### **Centro Estero per l'Internazionalizzazione**

Team Foreign Markets

Tel. +39 011 6700626/650/639 Fax +39 011 6965456

Email [svilupprobusiness@centroestero.org](mailto:svilupprobusiness@centroestero.org)