

COME TROVARE SOLUZIONI EFFICACI AI PROBLEMI AZIENDALI: tecniche innovative di problem solving

17 dicembre

COME TROVARE SOLUZIONI EFFICACI AI PROBLEMI AZIENDALI: tecniche innovative di problem solving

17 dicembre (online)

Spesso i manager si trovano a dover affrontare nuovi problemi di difficile risoluzione e devono prendere decisioni che non sempre si delineano in modo chiaro e immediato, generando costi per l'azienda e perdita di tempo prezioso.

Nel presente modulo scopriremo come agire sul nostro team di lavoro in modo che i suoi componenti trovino autonomamente soluzioni innovative ed efficaci per superare brillantemente le problematiche aziendali.

In particolare, i partecipanti impareranno:

- L'approccio “sperimentale” per **stimolare, valorizzare e favorire la creatività del proprio team**
- Come migliorare le performance dei propri collaboratori nel **raggiungimento degli obiettivi**, aumentandone il livello di produttività e favorendone l'**orientamento al risultato**
- L'importanza dell'**autoefficacia**, ovvero la consapevolezza di essere capace di dominare specifiche attività, situazioni ed eventi, creando e mantenendo autonomia nella ricerca di soluzioni
- La **funzione fondamentale** del manager: come metterla in pratica in maniera semplice ed efficace
- Esempi e applicazioni pratiche

Relatore: Ing. Maurizio Basso - Exec Consulting LLC – Austin (TEXAS - USA), 25 anni di esperienza nel mondo degli affari internazionali, ha formato migliaia di persone in tutto il mondo sulle tecniche della persuasione, il coaching per i manager, la gestione delle dinamiche organizzative, la negoziazione avanzata e il miglioramento delle relazioni commerciali; è stato relatore di spicco presso la McCombs School of Business dell'Università del Texas, la Greater Austin Chamber of Commerce, NIWeek e l'Association for Fundraising Professionals; è inoltre “Certified Professional Coach”, certificazione rilasciata dalla International Coach Federation (ICF). Da anni collabora con Ceipiemonte in qualità di Esperto Senior, erogando corsi di notevole successo, quali “Coaching for Managers” e “Secrets of Persuasion”.

Date e Orario: 17 dicembre (14/17) - online

Scadenza adesioni: 16 dicembre

Qualche giorno prima del webinar ciascun iscritto riceverà il link a cui collegarsi per seguire l'incontro e interagire con l'esperto

Costi e modalità di adesioni

La quota di adesione è di € 300 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "**nuova iscrizione**". A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

ATTENZIONE:

La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto.

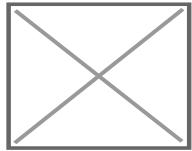
Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (<http://www.centroestero.org/it/privacy.html>).

Le adesioni verranno accolte in ordine di arrivo per un massimo di 8 partecipanti.



[Stampa](#)

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 17.12.2025
- **Orario:** 14:00 - 17:00
- **Città:** Torino (Italia)
- **Posti totali:** 8
- **Posti disponibili:** 2
- **Posti totali per azienda:** 2
- **Data inizio iscrizioni:** 27.10.2025
- **Data fine iscrizioni:** 16.12.2025

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Fabrizia Pasqua

Tel. +39 011 6700619

Email: fabrizia.pasqua@centroestero.org