Tecniche di negoziazione: gestire con successo le trattative con controparti italiane e internazionali - Approfondimento Torino, 2 ottobre 2017

Torino, 2 ottobre 2017

Tecniche di negoziazione: gestire con successo le trattative con controparti italiane e internazionali - Approfondimento

Torino, 2 ottobre 2017

In riferimento al corso in oggetto da Voi frequentato il 20 e il 21 giugno scorso, tenuto dal Dott. Massimiliano Patticeli, Vi comunico che sulla basa dei commenti raccolti a fine corso, avremmo pensato di organizzare una giornata di **rientro in aula interamente dedicato alla simulazione di casi pratici.**

La data del rientro è prevista per il **2 ottobre 2017 dalle ore 9.15 alle ore 17.45.**

Qui si seguito il **programma** della giornata:

- ore 9.15/10.30 - Riepilogo di come si prepara e si conduce una negoziazione per affrontare e gestire le simulazioni
- ore 10.30/17.45 - Presentazione separata e conduzione di n. 2 simulazioni e debriefing con analisi delle soluzioni trovate o accordi raggiunti

Quota di adesione: Euro 200,00 + iva a persona

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su **"nuova iscrizione".** Qui sono indicate anche le modalità di pagamento. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.
Attenzione: il modulo dovrà essere stampato, firmato in tutte le sue parti e inviato a Ceipiemonte via fax al n. 011 6965456

Scadenza adesioni: 26 settembre

Per informazioni

Fabrizia Pasqua
tel. 011 6700.619
fabrizia.pasqua@centroestero.org

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 02.10.2017
- **Orario:** 09:15 - 17:45
- **Luogo:** Ceipiemonte, Corso Regio Parco 27
- **Città:** Torino (Europa , Italia)
- **Posti totali:** 18
- **Posti disponibili:** 18
- **Posti totali per azienda:** 3
- **Data inizio iscrizioni:** 17.09.2017
- **Data fine iscrizioni:** 26.09.2017

Per informazioni