I Pagamenti Internazionali e la gestione del rischio di credito: Focus Russia e USA - Torino, 30 ottobre 2015

Torino, 30 ottobre 2015

I PAGAMENTI INTERNAZIONALI E LA GESTIONE DEL RISCHIO DI CREDITO: FOCUS RUSSIA e USA

Torino, 30 ottobre 2015 - ore 9.00-17.30

La **scelta e la corretta gestione del pagamento** è di importanza rilevante operando con controparti estere e va valutata soprattutto in base all'area geografica in cui a sede in cliente.
L'obiettivo del modulo è stato di individuare, definendone le caratteristiche, gli **strumenti per la gestione critica del rischio di insolvenza** nelle compravendite internazionali, sia nel breve che nel medio-lungo termine. In particolare si sono analizzati gli strumenti nel breve termine, con riferimento ai **mercati russo e statunitense**.
Il seminario è stato organizzato da Ceipiemonte su incarico dei propri soci.

PROGRAMMA

L'Export Credit Risk Management
- La gestione del rischio di credito: quali strumenti?
- La differenza fra strumenti assicurativi e strumenti finanziari
- Strumenti nel Breve Termine e nel Medio Lungo Termine
- Le variabili critiche: importo, paese, merce, forza contrattuale, cliente

Gli strumenti finanziari nel breve termine e nel medio lungo termine
- Il credito documentario: definizione, caratteristiche, struttura, funzionamento, soggetti, operatività, normativa di riferimento
- La conferma di un credito documentario
- Le garanzie bancarie: payment guarantee e stand by letter of credit
- Export Finance: strumenti finanziari per il mercato globale: cenni

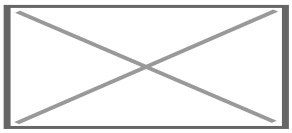
Gli strumenti assicurativi nel breve termine e nel medio lungo termine
- Il credito fornitore: struttura e funzionamento. I rischi assicurati
- Le polizze Plus One e Basic Online
- La voltura di Polizza Sace Spa: caratteristiche e funzionamento operativo
- L'assicurazione dei crediti all'esportazione: principi, ambiti di operatività, la globalità, il

premio, l’indennizzo, l’LMA, la latitudine, il recupero del credito, le clausole di primo rischio, le franchigie
- Le polizze BT Sviluppo Export e BT 360°

Focus Paese: Russia/USA
- L’atteggiamento di Sace Spa
- Il sistema bancario locale: le maggiori banche
- Le banche italiane presenti nel Paese
- Quali strumenti utilizzare: problematiche e peculiarità
- Come finanziare le vendite
- Esempi di casi pratici

Relatore: Dr. Domenico Del Sorbo – Trade & Export Finance Specialist

Per informazioni:
Centro Estero per l'Internazionalizzazione
Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino
Rossana Bernardini - Settore Formazione
Tel. +39 011 6700.653 Fax +39 011 6965456
Email rossana.bernardini@centroestero.org



Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 30.10.2015
- **Orario:** 09:00 - 17:30
- **Luogo:** Ceipiemonte - Corso Regio Parco, 27 - Torino
- **Città:** Torino
- **Posti totali per azienda:** 20
- **Data inizio iscrizioni:** 21.09.2015
- **Orario inizio iscrizioni:** 08:00
- **Data fine iscrizioni:** 28.10.2015
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino

Team .....

Tel. +39 011 670..../..... Fax +39 011 6965456

Email.....