Il contratto di vendita internazionale con focus: pagamenti e recupero crediti

Il contratto di vendita internazionale con focus: pagamenti e recupero credito
Torino, 28 ottobre - 3 - 4 - 11 - 20 novembre 2014

La vendita è la tipologia di operazione con l'estero maggiormente utilizzata dalle piccole e media imprese per ampliare i propri affari in nuovi mercati. Essa comporta una valutazione preliminare ed un monitoraggio costante di una molteplicità di aspetti: d**alla garanzia e conformità del prodotto alla scelta del pagamento più idoneo, dal tipo di resa della merce agli strumenti di tutela e di recupero del credito**.
Il corso intende presentare l'operazione di vendita in tutte le sue molteplici sfaccettature suggerendo anche una nuova metodologia di lavoro che le PMI possono adottare per essere più competitive nei mercati esteri: l'aggregazione

Il corso è gestito da Ceipiemonte e finanziato dalla Provincia di Torino, attraverso il Fondo Sociale Europeo, Ministero del Lavoro e Regione Piemonte, nell'ambito del Piano Formativo "Esportare innovando: modelli di business per la piccola imprese"

Tematiche trattate:

- Le principali clausole contrattuali; tutela del rischio contro mancato pagamento
- oneri e rischi della consegna
- conformità dei prodotti alle norme europee
- le principali tipologie di pagamento
- crediti documentari
- gestione della lite
- recupero del credito all'estero
- forme di aggregazione tra imprese e contratto di rete

Chi può partecipare

- dipendenti a libro paga a tempo determinato o indeterminato, agenti, lavoratori con contratti di collaborazione a progetto occupati presso aziende localizzate a Torino o provincia di Torino
- titolari, amministratori e coadiuvanti solo se di Piccole o Medie imprese
- professionisti iscritti ai relativi albi

Scadenza adesioni: 10 ottobre

REGIONE PIEMONTE

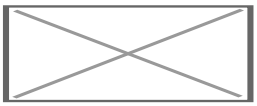
PROVINCIA DI TORINO

Modalità di adesione
Per iscriversi occorre inviare a Ceipiemonte:

- Lettera di committenza da fotocopiare su carta intestata indicando il numero esatto dei partecipanti
- Visura camerale con data non anteriore a sei mesi
- Dichiarazione ai sensi dell'art. 16 bis della L.n. 11/2005 (Clausola Deggendorf)
- Per il lavoratori dipendenti/co.co.pro: copia dell'ultimo cedolino/busta paga
- Per il professionisti: dichiarazione attestante l'iscrizione all'albo professionale di riferimento
- Per gli studi professionali: dichiarazione attestante la data di avvio dell'attività e il numero di dipendenti e/o collaboratori
- Per le associazioni/fondazioni o enti non iscritti alla Camera di commercio: copia conforme dell'atto costitutivo e/o dello statuto
- Per le grandi imprese: dichiarazione a firma del legale rappresentante relativa all'effetto di incentivazione di cui all'art. 8, comma 3, Reg. CE n. 800/2008
- Entro la fine del corso, inoltre, dovrà essere rilasciata una dichiarazione in merito al costo orario lordo del partecipante a titolo di co-finanziamento figurativo al progetto

Il corso è a numero chiuso e verranno accettati, secondo l'ordine di arrivo, **massimo 14 partecipanti.** Potranno essere ammessi ulteriori due partecipanti inviati da imprese già regolarmente iscritte al corso ed **è possibile accogliere in numero minoritario partecipanti provenienti da altre province.**

Per dettagli sui contenuti del corso, modalità di adesione e documenti da presentare, si prega di consultare la **scheda tecnica**



Per informazioni
Ceipiemonte
Corso Regio Parco, 27 10152 Torino
Fabrizia Pasqua - Anna Bello
Tel: 011 6700.619 - 647 Fax: 011 6965456
E.mail: formazione-piemonte@centroestero.org

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 28.10.2014 / 20.11.2014

- **Orario:** 00:00 - 00:00
- **Luogo:** Ceipiemonte, Corso Regio Parco, 27
- **Città:** Torino
- **Posti totali per azienda:** 6
- **Data inizio iscrizioni:** 23.09.2014
- **Data fine iscrizioni:** 18.10.2014

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino

Team .....

Tel. +39 011 670..../..... Fax +39 011 6965456

Email.....