

# Il sales funnel: come gestire la clientela potenziale "dal contatto al contratto" - Torino, 2 e 3 aprile 2014

Torino, 2 e 3 aprile 2014

## IL SALES FUNNEL: COME GESTIRE LA CLIENTELA POTENZIALE "DAL CONTATTO AL CONTRATTO"

Torino, 2 e 3 aprile 2014

Nei giorni 2 e 3 aprile si è tenuto il corso **"Il sales funnel: come gestire la clientela potenziale 'dal contatto al contratto'"**, un approfondimento sulle tecniche e le metodologie di lavoro da attuare per **trasformare in opportunità di business i contatti** instaurati con potenziali clienti e partner commerciali a seguito di partecipazione a manifestazioni fieristiche, missioni e incontri internazionali.

L'iniziativa era riservata alle aziende aderenti ai Progetti Integrati di Filiera (PIF) **"Design Building Living"**, **"Ecompanies"**, **"From Concept to Car"**, **"Infrastructure & Logistics in Piemonte"**, **"InTo Mech"**, **"Piemonte Gold Excellences"**, **"Piemonte Health & Wellness"**, **"Piemonte Major Appliances"**, **"Piemonte Naval Technology"**, **"Think Up"**, **"Torino Piemonte Aerospace"** e **"Torino Piemonte Railway"** gestiti dal Centro Estero per l'Internazionalizzazione (Ceipiemonte) su incarico di Regione Piemonte, Unioncamere Piemonte e di tutte le Camere di commercio del Piemonte.

Il percorso formativo della durata di due giorni coniugava momenti di carattere teorico con **attività ed esempi pratici** che hanno potuto essere immediatamente utilizzati dai partecipanti nelle proprie realtà di appartenenza.

Dettagli sul programma e le modalità di adesione sono contenuti nella **scheda tecnica**.

[Stampa](#)



## Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 02.04.2014 / 03.04.2014
- **Orario:** 09:00 - 18:00
- **Luogo:** Corso Regio Parco 27, 10152
- **Sala:** Numis
- **Città:** Torino ( Europa , Italia )
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 07.03.2014
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 26.03.2014
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

## Allegati

Scheda Tecnica

## Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino

Settore Formazione - Michela Francescato

Tel. +39 011 6700.582 Fax +39 011 6965456

Email [formazione-operatori@centroestero.org](mailto:formazione-operatori@centroestero.org)

